



**OPTIME**  
Formazione  
Studi e Ricerche

## Corso professionalizzante

# Il contratto di agenzia nel settore bancario e nel settore finanziario

Disciplina e struttura  
Redazione delle clausole  
Gestione del contenzioso

Milano, 19 novembre 2020  
Grand Hotel et de Milan



### Evento disponibile in videoconferenza

La qualità degli eventi Optime fruibile da qualsiasi luogo, direttamente su PC o tablet

**Optime**  
Un brand di Paradigma Srl

Tel. 011.538686

Corso Vittorio Emanuele II, 68  
10121 Torino  
www.optime.it - info@optime.it

## Relatore

**Avv. Alberto Venezia**

**Avvocato** in Milano dal 1995, opera nell'ambito del diritto civile, commerciale e internazionale con una forte specializzazione nella **contrattualistica** e nella **gestione del contenzioso** relativo ai contratti di agenzia e alle reti di distribuzione in ogni settore.

Contratti di agenzia, agenzia assicurativa, agenzia in attività finanziaria, promozione finanziaria, franchising, concessione di vendita, procacciamento d'affari, distribuzione selettiva, mediazione sono in sintesi le aree di specializzazione. In questi ambiti opera con consolidata competenza, sia nella **consulenza stragiudiziale** - volta alla creazione, corretta gestione e applicazione della contrattualistica nazionale e internazionale - sia nel **contenzioso**, tanto a livello giudiziale che arbitrale.

È **autore di libri di riferimento e manuali** dedicati al contratto di agenzia e alle reti distributive, e di numerosi articoli su vari quotidiani e riviste giuridiche specializzate. È spesso invitato a tenere lezioni, master e convegni sui contratti di agenzia, franchising e distribuzione commerciale nazionale e internazionale.  
Per maggiori dettagli [ww.albertovenezia.it](http://ww.albertovenezia.it)

Il docente, nel corso dell'evento formativo, risponderà alle **domande** e alle **richieste di chiarimenti** formulate dai partecipanti. Eventuali quesiti potranno essere anticipati inviando una email all'indirizzo [andrea.sorba@optime.it](mailto:andrea.sorba@optime.it)

### A agevolazioni e formazione finanziata



#### EARLY BOOKING -20%

Alle preiscrizioni formalizzate entro il **29 ottobre** sarà riservata una **riduzione del 20%**.



#### PROGETTO GIOVANI ECCELLENZE -50%

Iscrivi una seconda risorsa che non abbia compiuto il 30° anno di età con una **riduzione del 50%**.



#### FORMAZIONE FINANZIATA

Finanzia la tua formazione utilizzando i **Fondi Paritetici Interprofessionali**. Paradigma offre la **completa e gratuita gestione** dei necessari adempimenti.



#### EVENTO ACQUISTABILE SUL MEPA

Paradigma opera sul MePA e sui principali mercati elettronici di soggetti aggregatori e centrali di committenza

## Modulo di iscrizione Mod. 3.4 rev. 3

L'iscrizione si intende perfezionata al momento del ricevimento da parte di Paradigma Srl del presente modulo da inviare via mail all'indirizzo [info@optime.it](mailto:info@optime.it) integralmente compilato e sottoscritto per accettazione. La Segreteria Organizzativa provvederà a inviare conferma dell'avvenuta iscrizione.



### Dati relativi all'evento

**Corso professionalizzante - Il contratto di agenzia nel settore bancario e nel settore finanziario**

Milano, 19 novembre 2020  AULA  VIDEOCONFERENZA

### Dati relativi al partecipante

Nome  Cognome

Azienda/Studio/Ente

Funzione aziendale/Professione

E mail

Telefono  Fax

### Dati per eventuale partecipante under 30

Nome  Cognome

E mail

### Dati per la fatturazione elettronica

Intestatario fattura

Indirizzo

Città  CAP  Provincia

P. Iva/C. F.

Codice destinatario o PEC (Privati)

Codice univoco uff. (PA)

Codice CIG (PA)

Split Payment  SI  NO

OdA  Data OdA

Altri riferimenti

### Per informazioni contattare

Referente

Telefono  Fax

E mail

### Data e Firma

Ai sensi dell'art. 1341 c.c. si approvano espressamente le condizioni di partecipazione riportate sul sito [www.paradigma.it](http://www.paradigma.it) con particolare riferimento alle modalità di disdetta e alle variazioni di programma.

### Data e Firma

#### Informativa Privacy

I dati forniti a Paradigma Srl sono raccolti e trattati, con modalità anche informatiche, esclusivamente per evadere la Sua richiesta di partecipazione all'intervento formativo e svolgere le attività a ciò connesse. I dati potranno essere trattati, per conto di Paradigma Srl, da dipendenti e collaboratori incaricati di svolgere specifici servizi necessari all'esecuzione delle Sue richieste. Il conferimento dei suoi dati, pur essendo facoltativo, si rende necessario per l'esecuzione del servizio richiesto.

Solo in caso di Sua autorizzazione i dati saranno inoltre conservati e trattati da Paradigma Srl per effettuare l'invio di materiale informativo relativo a prossime iniziative di Paradigma Srl. Lei potrà esercitare i diritti sanciti agli artt. 15 - 22 del Regolamento (UE) 2016/679 inviando una richiesta scritta a Paradigma Srl con sede in Torino, C.so Vittorio Emanuele II, 68, Tel. 011.538686. Letta l'informativa, acconsente all'utilizzo dei dati inseriti nel presente modulo per l'invio del materiale informativo?

SI  NO

### Data e Firma

**Milano, giovedì 19 novembre 2020**

## La disciplina del contratto di agenzia: fonti normative e accordi economici

Evoluzione normativa in diritto italiano dalla Direttiva a oggi  
Il ruolo della Corte di Giustizia e il principio interpretativo in tema di efficacia delle Direttive  
La forma del contratto

## L'agenzia nei diversi settori e i contratti affini

Agente di commercio  
Agente d'assicurazione  
Procacciatore d'affari  
Subagente  
Concessione di vendita  
Franchising

## L'agente in attività finanziaria

Evoluzione normativa  
La riforma del 2010 e i successivi interventi  
L'elenco degli agenti in attività finanziaria  
Caratteristiche del contratto e monomandato  
I collaboratori  
I convenzionati o Dealers  
L'applicabilità degli aec  
La Corte di Giustizia e la sentenza Lexitor: impatto sui contratti in essere e di nuova redazione

## La zona e il diritto di esclusiva

Modalità di individuazione della zona  
Esclusiva  
Efficacia dell'esclusiva  
Patto di non concorrenza dopo la fine del rapporto

## Gli obblighi dell'agente

Svolgimento di attività di promozione  
Le istruzioni del preponente  
Impedimenti dell'agente  
Attività accessorie  
Clausole di minimo di fatturato  
Star del credere  
Spese

## Il compenso

Diverse tipologie di compenso  
Il diritto alla provvigione  
Termini di pagamento  
I finanziamenti estinti prima della scadenza e il diritto alla provvigione  
Obbligo di invio estratti conto

## Analisi di un contratto di agenzia e delle sue principali clausole

## La durata e la cessazione del contratto

Contratto a tempo determinato e indeterminato  
Le clausole di rinnovo  
Il patto di prova: la Corte di Giustizia e il diritto all'indennità  
Recesso ordinario e periodo di preavviso.  
L'indennità di mancato preavviso  
Il recesso per giusta causa: requisiti e conseguenze  
La clausola risolutiva espressa: requisiti ed evoluzione della giurisprudenza

## L'indennità di fine rapporto e i criteri di quantificazione

Evoluzione normativa  
Criteri di quantificazione tra aec e art. 1751 c.c.  
I requisiti dell'art. 1751 c.c.  
I casi in cui l'indennità non è dovuta  
Il limite massimo  
Termini di prescrizione e decadenza

## I problemi processuali e il contenzioso

Le clausole di deroga della competenza territoriale  
Arbitrato  
Contenzioso  
Esibizione scritture contabili e CTU  
L'importanza dell'assistenza legale in corso di CTU

## Le transazioni

Modalità di formalizzazione e caratteristiche dell'agente  
L'art. 2113 c.c. e la facoltà di impugnazione

## Avv. Alberto Venezia

*Alberto Venezia Avvocati*

L'approccio didattico adottato e il numero limitato dei posti in aula e dei collegamenti in videoconferenza consentiranno ai partecipanti di raccogliere importanti indicazioni su:

- la redazione del contratto e la gestione della rete
- le conseguenze della sentenza Lexitor sui contratti in corso e le necessità di adeguamento,
- la gestione della fase terminale del rapporto e le modalità di cessazione
- la negoziazione in tema di quantificazione dell'indennità di fine rapporto,
- la CTU e l'esibizione delle scritture contabili .
- la negoziazione e le modalità di formalizzazione delle transazioni

<b>Data dell'evento</b>	Milano, 19 novembre 2020
<b>Sede dell'evento</b>	Grand Hotel et de Milan Via Manzoni, 29 - Milano
<b>Orario dei lavori</b>	9.30 - 13.30 14.30 - 17.00
<b>Quota di partecipazione (AULA E VIDEOCONFERENZA)</b>	€ 900 + Iva (Early Booking): € 720 + Iva

### Quota di partecipazione in aula

La quota di partecipazione in aula include la consegna del materiale didattico in formato elettronico, la partecipazione alle colazioni di lavoro e ai coffee breaks, la possibilità di sottoporre direttamente ai relatori quesiti di specifico interesse. È altresì possibile anticipare domande e richieste di approfondimento inviando una email a andrea.sorba@optime.it entro il giorno antecedente l'evento.

### Quota di partecipazione in videoconferenza

La quota di partecipazione in aula virtuale (diretta streaming) include la consegna del materiale didattico in formato elettronico e la possibilità di sottoporre ai relatori quesiti di specifico interesse a mezzo chat. È altresì possibile anticipare domande e richieste di approfondimento inviando una email a andrea.sorba@optime.it entro il giorno antecedente l'evento.  
In caso di videoconferenza con accessi multipli è necessario contattare la Segreteria organizzativa per un preventivo personalizzato.

### Modalità di funzionamento della videoconferenza

È possibile accedere all'aula virtuale da qualsiasi luogo, utilizzando il proprio PC o tablet con una semplice connessione a Internet. La piattaforma informatica utilizzata da Optime (Adobe Connect) non necessita di requisiti tecnici particolari.  
Nei giorni antecedenti l'evento il partecipante riceverà per posta elettronica le credenziali, le istruzioni di accesso e un test per verificare che la postazione da cui accede sia correttamente impostata. Il giorno dell'evento sarà sufficiente selezionare il link che troverà nella mail e inserire le credenziali per accedere all'aula virtuale.  
Durante gli interventi, oltre a vedere e sentire i docenti, è possibile consultare simultaneamente la documentazione predisposta dal relatore. Ogni utente collegato potrà porre domande sulle tematiche affrontate a mezzo chat, alle quali il docente risponderà nel corso dell'intervento.

### Modalità di iscrizione

L'iscrizione si perfeziona al momento del ricevimento del modulo di registrazione, da inviare via email all'indirizzo info@optime.it, integralmente compilato. Il numero dei posti in aula e dei collegamenti disponibili è limitato e la priorità d'iscrizione è determinata dalla data di ricezione del modulo di registrazione. Si consiglia pertanto di effettuare una preiscrizione telefonica.

### Modalità di pagamento

La quota di partecipazione deve essere versata all'atto della presentazione della richiesta di iscrizione e, in ogni caso, prima dell'effettuazione dell'intervento formativo, tramite bonifico bancario intestato a: Paradigma Srl - Corso Vittorio Emanuele II, 68 - 10121 Torino  
c/o Banco BPM Spa  
IBAN IT 78 Y 05034 01012 000000001359

### Formazione finanziata

La quota di partecipazione può essere completamente rimborsata tramite voucher promossi dai Fondi Paritetici Interprofessionali. Optime offre la completa e gratuita gestione delle spese di progettazione, monitoraggio e rendicontazione. La possibilità di accedere alla formazione finanziata con partecipazione mediante videoconferenza può variare a seconda dell'Ente erogante.

### Attestato di frequenza e crediti formativi

L'attestato di partecipazione nominativo sarà rilasciato al termine dell'intervento formativo ai partecipanti che hanno regolarmente preso parte ai lavori.  
Il rilascio dei crediti formativi è subordinato alla approvazione degli Ordini Professionali. Lo stato degli accreditamenti sarà periodicamente aggiornato. La partecipazione in videoconferenza non permette il riconoscimento dei crediti formativi professionali.

### Diritto di recesso e modalità di disdetta

È attribuita ai partecipanti la facoltà di recedere ai sensi dell'art. 1373 c.c. Il recesso dovrà essere comunicato in forma scritta almeno sette giorni prima della data di inizio dell'evento formativo (escluso il sabato e la domenica). Qualora la disdetta pervenga oltre tale termine o si verifichi di fatto con la mancata presenza al corso (o il mancato collegamento alla videoconferenza), la quota di partecipazione sarà addebitata per intero e sarà inviato al partecipante il materiale didattico. In qualunque momento l'azienda o lo studio potranno comunque sostituire il partecipante, comunicando il nuovo nominativo alla nostra Segreteria organizzativa.

### Variazioni di programma

Paradigma, per ragioni eccezionali e imprevedibili, si riserva di annullare o modificare la data dell'intervento formativo, dandone comunicazione agli interessati entro tre giorni dalla data di inizio prevista. In tali casi le quote di partecipazione pervenute verranno rimborsate, con esclusione di qualsivoglia onere o obbligo a carico di Paradigma. Paradigma si riserva inoltre, per ragioni sopravvenute e per cause di forza maggiore, di modificare l'articolazione del programma e di sostituire i docenti previsti con altri docenti di pari livello professionale.

Per ulteriori informazioni è possibile contattare la Segreteria organizzativa al numero 011.538686 o all'indirizzo email info@optime.it.

PARADIGMA Srl  
Registro delle Imprese di Torino  
Capitale sociale Euro 50.000,00 i.v.  
P. IVA 06222110014

