



OPTIME
Formazione
Studi e Ricerche

Corso professionalizzante

Il contratto di agenzia

Disciplina e struttura

Redazione delle clausole

Gestione del contenzioso

Il docente, nel corso del workshop, risponderà alle domande e alle richieste di chiarimenti formulate dai partecipanti. Eventuali quesiti potranno essere anticipati scrivendo un messaggio all'indirizzo asorba@paradigma.it.

Milano, 4 luglio 2019
Grand Hotel et de Milan

Optime
Un brand di Paradigma SpA
Tel. 011.0204111

Corso Vittorio Emanuele II, 68
10121 Torino
www.optime.it - info@optime.it

Relatore

Avv. Alberto Venezia

Avvocato in Milano dal 1995, opera nell'ambito del diritto civile, commerciale e internazionale con una forte specializzazione nella **contrattualistica** e nella **gestione del contenzioso** relativo ai contratti di agenzia e alle reti di distribuzione in ogni settore.

Contratti di agenzia, agenzia assicurativa, agenzia in attività finanziaria, promozione finanziaria, franchising, concessione di vendita, procacciamento d'affari, distribuzione selettiva, mediazione sono in sintesi le aree di specializzazione. In questi ambiti opera con consolidata competenza, sia nella **consulenza stragiudiziale** - volta alla creazione, corretta gestione e applicazione della contrattualistica nazionale e internazionale - sia nel **contenzioso**, tanto a livello giudiziale che arbitrale.

È **autore di libri di riferimento e manuali** dedicati al contratto di agenzia e alle reti distributive, e di numerosi articoli su vari quotidiani e riviste giuridiche specializzate. È spesso invitato a tenere lezioni, master e convegni sui contratti di agenzia, franchising e distribuzione commerciale nazionale e internazionale.

Agevolazioni e formazione finanziata



EARLY BOOKING -20%

Alle preiscrizioni formalizzate entro il **13 giugno** sarà riservata una **riduzione del 20%**.



PROGETTO GIOVANI ECCELLENZE -50%

Iscrivi una seconda risorsa che non abbia compiuto il 35° anno di età con una **riduzione del 50%**.



FORMAZIONE FINANZIATA

Finanzia la tua formazione utilizzando i **Fondi Paritetici Interprofessionali**. Paradigma offre la **completa e gratuita gestione** dei necessari adempimenti.



EVENTO ACQUISTABILE SUL MEPA

Paradigma opera sul MePA e sui principali mercati elettronici di soggetti aggregatori e centrali di committenza

Modulo di iscrizione Mod. 3.4 rev. 3

L'iscrizione si intende perfezionata al momento del ricevimento da parte di Paradigma SpA, del presente modulo di iscrizione da inviare via mail all'indirizzo info@optime.it - integralmente compilato e sottoscritto per accettazione. La Segreteria Organizzativa provvederà a inviare conferma dell'avvenuta iscrizione.



Dati relativi all'evento

Corso professionalizzante - Il contratto di agenzia
Milano, 4 luglio 2019

Dati relativi al partecipante

Nome _____ Cognome _____

Azienda/Studio/Ente _____

Funzione aziendale/Professione _____

E mail _____

Telefono _____ Fax _____

Dati per eventuale partecipante under 35

Nome _____ Cognome _____

E mail _____

Dati per la fatturazione elettronica

Intestatario fattura _____

Indirizzo _____

Città _____ CAP _____ Provincia _____

P. Iva/C. F. _____

Codice destinatario o PEC (Privati) _____

Codice univoco uff. (PA) _____

Codice CIG (PA) _____

Split Payment SI NO

OdA _____ Data OdA _____

Altri riferimenti _____

Per informazioni contattare

Referente _____

Telefono _____ Fax _____

E mail _____

Data e Firma

Ai sensi dell'art. 1341 c.c. si approvano espressamente le condizioni di partecipazione riportate sul sito www.paradigma.it con particolare riferimento alle modalità di disdetta e alle variazioni di programma.

Data e Firma

Informative Privacy

I dati forniti a **Paradigma SpA** sono raccolti e trattati, con modalità anche informatiche, esclusivamente per evadere la Sua richiesta di partecipazione all'intervento formativo e svolgere le attività a ciò connesse. I dati potranno essere trattati, per conto di **Paradigma SpA**, da dipendenti e collaboratori incaricati di svolgere specifici servizi necessari all'esecuzione delle Sue richieste. Il conferimento dei suoi dati, pur essendo facoltativo, si rende necessario per l'esecuzione del servizio richiesto.

Solo in caso di Sua autorizzazione i dati saranno inoltre conservati e trattati da **Paradigma SpA** per effettuare l'invio di materiale informativo relativo a prossime iniziative di **Paradigma SpA**. Lei potrà esercitare i diritti sanciti agli artt. 15 - 22 del Regolamento (UE) 2016/679 inviando una richiesta scritta a **Paradigma SpA** con sede in Torino, C.so Vittorio Emanuele II, 68, Tel. 011.538686. Letta l'informativa, acconsente all'utilizzo dei dati inseriti nel presente modulo per l'invio del materiale informativo?

SI

NO

Data e Firma

Milano, giovedì 4 luglio 2019

La disciplina del contratto di agenzia: fonti normative e accordi economici

Evoluzione normativa in diritto italiano dalla Direttiva a oggi
Il ruolo della Corte di Giustizia e il principio interpretativo in tema di efficacia delle Direttive
La forma del contratto

Agenzia e contratti affini

Procacciatore d'affari
Subagente
Concessione di vendita
Franchising

Zona e diritto di esclusiva

Modalità di individuazione della zona
Esclusiva e monomandatario
Efficacia dell'esclusiva
Patto di non concorrenza dopo la fine del rapporto

Obblighi dell'agente

Svolgimento di attività di promozione
Le istruzioni del preponente
Impedimenti dell'agente
Attività di incasso
Attività di coordinamento e agenti generali
Attività accessorie
Clausole di minimo di fatturato
Star del credere
Spese

Il compenso

Diverse tipologie di compenso
Il diritto alla provvigione
Termini di pagamento
Gli affari diretti
Gli affari non accettati e quelli non eseguiti
Obbligo di invio estratti conto

Analisi di un contratto di agenzia e delle sue principali clausole

Durata e cessazione del contratto

Contratto a tempo determinato e indeterminato
Le clausole di rinnovo
Il patto di prova: la Corte di Giustizia e il diritto all'indennità
Recesso ordinario e periodo di preavviso.
L'indennità di mancato preavviso
Il recesso per giusta causa: requisiti e conseguenze
La clausola risolutiva espressa: requisiti ed evoluzione della giurisprudenza

Indennità di fine rapporto e criteri di quantificazione

Evoluzione normativa
Criteri di quantificazione tra aec e art. 1751 c.c.
I requisiti dell'art. 1751 c.c.
I casi in cui l'indennità non è dovuta
Il limite massimo
Termini di prescrizione e decadenza

ENASARCO

Obbligo di iscrizione
Trattamento previdenziale e FIRR
Ispezioni ENASARCO

Problemi processuali e contenzioso

Rito ordinario e rito del lavoro: le caratteristiche dell'agente
Le clausole di deroga della competenza territoriale
Arbitrato
Contenzioso: differenze tra processo ordinario e processo del lavoro
Esibizione scritture contabili e CTU
L'importanza dell'assistenza legale in corso di CTU

Transazioni

Modalità di formalizzazione e caratteristiche dell'agente
L'art. 2113 c.c. e la facoltà di impugnazione

Avv. Alberto Venezia

Alberto Venezia Avvocati

Il materiale didattico di supporto all'iniziativa è costituito dalle **diapositive** e le **dispense** a cura del docente. I partecipanti riceveranno una copia del testo di **A. Venezia, R. Baldi Il contratto di agenzia. La concessione di vendita. Il franchising, Giuffrè Editore.**

Luogo e data dell'evento	Milano, 4 luglio 2019
Sede dell'evento	Grand Hotel et de Milan Via Manzoni, 29 - Milano
Orario dei lavori	9.30 - 13.00 14.30 - 17.00
Quota di partecipazione	€ 900 + Iva (Early Booking): € 720 + Iva

La quota di partecipazione include la consegna del materiale didattico in formato elettronico, la partecipazione alla colazione di lavoro e ai coffee breaks, la possibilità di presentare direttamente ai relatori domande e quesiti di specifico interesse.

Modalità di iscrizione

L'iscrizione si intende perfezionata al momento del ricevimento del modulo di iscrizione integralmente compilato. Il numero dei posti disponibili è limitato e la priorità d'iscrizione è determinata dalla data di ricezione del modulo. Si consiglia pertanto di effettuare una preiscrizione telefonica per verificare la disponibilità.

Modalità di pagamento

La quota di partecipazione deve essere versata prima dell'effettuazione dell'evento formativo tramite bonifico bancario intestato a:
PARADIGMA SpA, C.so Vittorio Emanuele II, 68 - 10121 Torino
P. IVA 06222110014
c/o Banco Popolare Società Cooperativa
IBAN: IT 78 Y 05034 01012 000000001359

Diritto di recesso e modalità di disdetta

Il recesso dovrà essere comunicato in forma scritta almeno sette giorni prima della data di inizio dell'evento formativo (escluso il sabato e la domenica). Qualora la disdetta pervenga oltre tale termine o qualora si verifici di fatto con la mancata presenza al corso, la quota di partecipazione sarà addebitata per intero e sarà inviato al partecipante il materiale didattico. In qualunque momento l'azienda o lo studio potranno comunque sostituire il partecipante, comunicando il nuovo nominativo alla Segreteria Organizzativa.

Variazioni di programma

Paradigma SpA, per ragioni eccezionali e imprevedibili, si riserva di annullare o modificare la data dell'intervento formativo, dandone comunicazione agli interessati entro tre giorni dalla data di inizio prevista. In tali casi le quote di partecipazione pervenute verranno rimborsate, con esclusione di qualsivoglia onere o obbligo a carico di Paradigma SpA. Paradigma SpA si riserva inoltre, per ragioni sopravvenute e per cause di forza maggiore, di modificare l'articolazione dei programmi e sostituire i docenti previsti con altri docenti di pari livello professionale.

Crediti formativi

È stata presentata domanda di accreditamento dell'iniziativa ai diversi Ordini Professionali. Per verificare lo stato degli accreditamenti consultare l'area del sito internet www.optime.it dedicata all'evento.

Per ulteriori informazioni è possibile consultare il sito www.paradigma.it oppure contattare la Segreteria Organizzativa al numero 011.538686 o all'indirizzo di posta elettronica info@optime.it.

PARADIGMA SpA
Registro delle Imprese di Torino
Capitale sociale Euro 50.000,00 i.v.
P. IVA 06222110014

